

## **Consejos**

Por: Legiscomex.com

Para finalizar Legiscomex.com le quiere dar estos consejos para que sus negociaciones con los empresarios panameños sean un éxito:

- Verifique que tiene la capacidad exportable al momento de ofrecer un producto.
- Lleve siempre una agenda de citas previas, esto hará que su tiempo sea más provechoso.
- Cumpla siempre sus compromisos acordados.
- Asegúrese de que sus productos sean de calidad.
- Conozca muy bien la cultura de negocios de Panamá antes de viajar.

Material  
de consulta  
LEGISCOMEX.com